

3 支援事業者：株式会社エフゾーン

事業内容 飲食業、バス事業、タイヤ・カー用品販売

伴走型支援申請理由（課題）

レストラン部門で通販サイト BASE を立ち上げはしたのですが、全く売上が上がらず、何とか専門家の知恵を拝借したいと応募しました。



伴走型支援の方向性

支援事業者の要望を踏まえ、レストランエフのオンラインショップを改善し、売上増を目指すことをゴールに伴走型支援を行うこととしました。

アドバイザーの支援内容

① ECページの見直し

オンラインショップ B A S E を、「ハンバーグ」を軸に商品を打ち出すこととしました。また、効果的なプロモーションのために、写真、コピーなどクリエイティブにもこだわりました。

リニューアルしたレストランエフ オンラインショップページ



② Instagram の見直し

E C ページへの効果的な導線として活用するために、Instagram に投稿するスタッフを対象に、運用のトレーニングを行いました。

伴走型支援事業に参加して

アドバイザーのお二方共、大変親身に教えて頂き大変感謝すると共に、当社も投資をして、BASE を大幅にリニューアルしましたので、今後が楽しみです。また、SNS の活用について、社員を巻き込めたことや、色々ノウハウをお聞き出来た事が大変有難く感謝しております。

この事業を通じた「魅力ある雇用の創出」について

現在も人手不足で、やりたいことができない部分もありますが、何とか採用に力を入れて、魅力ある企業になるべく雇用を創出していきたいです。伴走型支援がスタートしてから1名採用できましたが、更に雇用を増やす予定です。

株式会社エフゾーン 代表取締役 古田 亜由美